

Postuma

't verst met groente en fruit

Week 50

Onderscheidend!

De komende weken staan in het teken van de komende feestdagen, daar komen we niet onderuit! Het is een periode waarin de consument op verschillende manieren gaat inkopen. Zo zullen er consumenten zijn die met een lijstje in de hand alle spullen voor hun bedachte diner gaan kopen. Een ander koopt wat haar lekker lijkt en deze wil graag een zo gevarieerd mogelijk aanbod zien. Velen zullen de feestdagen gaan gourmetsen en die zoeken daar de producten voor. Ook het onvermijdelijke blijft: de ene consument let op de centjes, de andere kan het niet schelen wat het kost, als het er maar is. Dat er gekocht gaat worden staat vast. Dus laat u zelf zien en profileer u actief. Wij doen als groothandel graag met u mee!

Er lopen diverse acties (met inschrijving) van leuke en onderscheidende handel, zie de paddenstoelen actie, de Exotenbox en wij zijn nog in onderhandeling met een partij en ook die actie kan heel leuk voor u uitpakken. Houd uw mail in de gaten.



X-mas= apple time

Appelen, wat gewoon zult u denken, maar dit jaar is het weer geheel anders. Door deels mislukte oogsten liggen de prijzen een stuk hoger dan de afgelopen jaren. Nu is dat niet zo erg voor een seizoen, maar er wordt wel een stuk minder aandacht aan besteed richting de consument. Andere jaren zie je dit product dag in dag uit overal in de actie en dat is dit jaar toch wel anders.

Nu we vlak voor de kerstdagen zitten, vinden wij het tijd om dit toch populaire fruit weer eens op een leuke manier onder de aandacht te brengen.

Deze week doen we dat uitgebreid en we denken dat u er een prima actie mee kunt voeren. Niet alleen voor u zelf of voor het product, maar omdat we erg leuke handel voor u in huis hebben. Uw aandacht en actie zal zeker stof tot gesprek geven onder de consumenten en dat kan alleen maar positief zijn voor uw zaak. U kunt namelijk een

aantal bijzonder producten in huis hebben en verkopen die we niet op iedere hoek van de straat zien. Waar hebben we het dan over: De X-mas special van Marlene, 7 appelsoorten in een kerst-show-does, erg mooi om te verkopen en weg te geven. Let op, in beperkte oplage beschikbaar.



WEEKBERICHT

Week 50
2017

Postuma AGF
Spoorstraat 47
8271 RG IJsselmuiden

T +31 (0)38 337 00 99
E info@postuma.nl



www.postuma.nl

AGENDA

Kerst

25 & 26 december

Oud en Nieuw

31 december & 1 januari

De nieuwste appel van de wereld

De Yello! "The color of taste". Vorig jaar zijn de eerste verkocht en nu hebben we deze bijzondere appel weer in huis. Goudgeel, hard en zoet, een ware lekkernij. Laat ze proeven in uw winkel en men zal er sowieso over praten! Zie ook www.yello-apple.com



Feestelijke puur-natuur appels met een kerstversiering!

Een mooie en erg leuk Hollands product, die de kerstsfeer kan verhogen! Deze week volop beschikbaar in ca. 3 kilo doos voor een zeer leuke prijs. Om per doos te verkopen, bij uw werkfruit te doen of om zomaar weg te geven aan een goede klant voor de aardigheid. Telers hebben deze zomer een sticker op de (nog niet gekleurde) appel geplakt en er later (na het kleuren) weer afgehaald en zie: een natuurlijk gevormde kerstafbeelding en zelfs een gelukkig nieuwjaar afbeelding staat op de (uiteraard) klasse 1 appel. Deze zijn zorgvuldig verpakt in een doos met ca. 3 kilo en voilà, u heeft een bijzonder product in huis voor de komende feestdagen!! U zult begrijpen dat we ze niet kunnen bijmaken. Dat kan alleen als ze nog niet geoogst zijn, maar we hebben er veel beschikbaar, dus kom maar op! Aan de prijs ligt het niet, ze kosten voor deze actie zelfs minder dan de gewone 11 kilo's!!



De dochter van de Alpen!

Dat is Marlene! Hun nieuwe slogan is dit seizoen geïntroduceerd en als u op de website van dit appelmerk kijkt ziet u een prachtige promotiefilm, mooi genoeg om, als u de mogelijkheid heeft, in uw winkel op een beeldscherm te laten draaien.

Deze appels zijn van topkwaliteit uit het grootste productiegebied van de appels, Trentino, Noord-Italië. Een paar jaar geleden zijn we met een groep klanten daar wezen kijken. We waren en zijn nog steeds razend enthousiast over dit product!



Wie niet waagt wie niet wint

Deze uitspraak heeft mij deze week goed bezig gehouden en veelal in positieve zin. Op maandag hebben we assortimentsoverleg en hierin worden leuke acties besproken, maar ook de producten die niet zo goed lopen.

Vaak moeten we keuzes maken in wat we wel of juist niet verkopen. We staan bekend om dat we alles voor de klant willen doen en daarom nemen we vaak een nieuw product in ons assortiment mits de kwaliteit aan onze eisen voldoet. De ene keer vliegt het product de deur uit en een andere keer verkoopt het minder.

Vaak heeft dit ook met aandacht te maken. Als je een product aandacht geeft en je gaat erachter staan dan wordt het ook verkocht. Zo hadden we maandag een discussie over het exotenpakket. Het is een leuk pakket en kan beneden kostprijs aangeboden worden, maar wie gaat het kopen. Onze inkoper vertrouwt volledig op een goede verkoop, omdat het een super leuk en een voordelig pakket is, verkoop en kwaliteit zijn wat sceptisch. Je koopt een heel pakket en ga je alles wel gebruiken?

We hebben het product aangeboden via een aparte mail en via facebook en het is een regelrechte hit. Had ik dat verwacht, eerlijk gezegd niet. Wat heb ik geleerd: wie niet waagt... Zo is het natuurlijk ook bij jullie in de winkel. Je moet dingen proberen om extra te verkopen. Of het nu gaat om een exoot of Franse bloemkool. Een jaar of 15 geleden hebben we een keer een trailer met Albanese bloemkool gehad. Op voorhand zeg je van liever niet maar, ze waren heerlijk en bovendien ook nog eens leuk geprijsd. Uw verkoper heeft vast iets leuks voor u aankomende week om eens te proberen.

Wij wensen u een goede verkoop.

Overdenkertje

Als je niets riskeert, win je niets.

Omzetindex

De overgang van herfst- naar winterweer is voor de komende dagen een feit. Hierbij kunnen we misschien wel een klein sneeuwpopje maken. Er is natuurlijk niks lekkerder dan na de kou aan te schuiven voor een heerlijke kom zelfgemaakte soep of een heerlijke warme appeltaart. Doe hier u voordeel mee en wij zetten in op 85 punten.



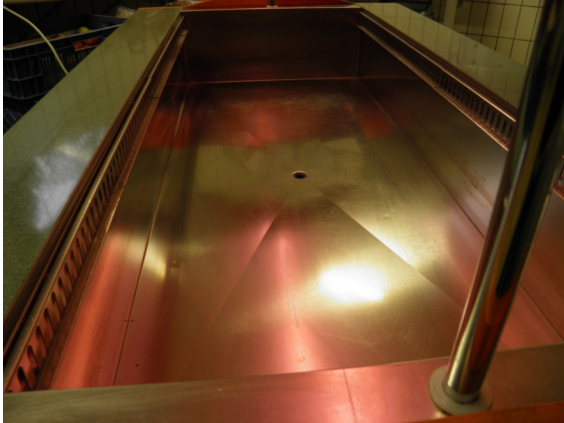
Prijsvergelijking tussen Albert Heijn en Jumbo

Deze prijsvergelijking is bedoeld om inzicht te geven in de prijzen van de supermarkt

Prijzen Albert Heijn				Prijzen Jumbo			
Datum	8 december 2017			Datum	8 december 2017		
ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS	ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS
Bloemkool		Per stuk	1,99	Bloemkool		Per stuk	1,79
Witlof		4 stuks	1,49	Witlof		3 stuks	0,89
Broccoli		500 gram	1,29	Broccoli		500 gram	1,29
Komkommer		Per stuk	0,79	Komkommer		Per stuk	0,78
Courgette		Per stuk	0,89	Courgette		Per stuk	0,85
Aubergine		Per stuk	0,89	Aubergine		Per stuk	0,95
Paprika rood	2e gratis	Per stuk	0,89	Paprika rood		Per stuk	0,89
Sperziebonen		500 gram	1,79	Sperziebonen		500 gram	1,64
Bospeen	BONUS	Per bos	1,19	Bospeen		Per bos	1,39
Sla		Per stuk	0,89	Sla		Per stuk	0,88
Trostomaten		5 stuks	1,99	Trostomaten		5 stuks	1,98
Boerenkool	2e gratis	300 gram	1,09	Boerenkool		300 gram	1,00
Handsinaasappelen	Verpakt per net 2 voor €3,50	2 kilo	2,79	Handsinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,75
Perssinaasappelen	Verpakt per net 2 voor 3,50	2 kilo	2,99	Perssinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	1,99
Elstar		1,5 kilo	3,19	Elstar		1,5 kilo	2,89
Kiwi groen AH		Kilo	3,59	Kiwi groen (Zespri)		Kilo	3,58
Kiwi gold (Zespri)		750 gram	3,99	Kiwi gold (Zespri)		Kilo	4,98
Chiquita bananen		Kilo	1,89	Dole bananen		Kilo	0,99
Mandarijnen	2 voor €2,50 Vanaf maandag	Kilo	1,99	Mandarijnen		Kilo	1,49
Conference		Kilo	1,39	Conference		Kilo	1,39
Druiven wit	Pitloos verpakt	500 gram	2,59	Druiven wit	Pitloos verpakt	500 gram	2,59
Druiven rood	Pitloos verpakt	500 gram	2,79	Druiven rood	Pitloos verpakt	500 gram	2,69
Mango	25% korting Vanaf maandag	1 stuk	1,49	Mango		1 stuk	1,98
Avocado	BONUS Vanaf maandag	1 stuk	0,99	Avocado		1 stuk	0,99
Ananas	25% korting Vanaf maandag	Per stuk	1,46	Ananas		Per stuk	1,95
Galia meloen		Per stuk	2,19	Galia meloen		Per stuk	1,99
Aardbeien	Hollandse	250 gram	3,29	Aardbeien	Hollandse	250 gram	3,25
Frambozen	BONUS Vanaf maandag	125 gram	1,59	Frambozen		125 gram	1,83
Blauwe bessen		150 gram	3,09	Blauwe bessen		125 gram	2,48

Ter overname

Saladebar, hij is 84 cm breed, 105 cm hoog en 150 cm lang. Het bovenste gedeelte kan automatisch omhoog en naar beneden. Apparaat werkt en koelt goed en is ook te gebruiken om smoothies in te zetten. Je kan de bar helemaal vullen met ijs. Er zijn roestvrijstalen bakken inbegrepen. De vraagprijs is €450,00. Voor meer informatie kunt u contact opnemen met de Frambozenboerderij. Telefoonnummer 0512-354172 of via de mail info@deframbozenboerderij.nl.



Inspiratie!

De Groentetuin te Gorinchem heeft er een familielid bij en wat een leuk idee om dit dan weg te geven! Een wandelwagen gemaakt van ananas gevuld met vers fruit. Een heerlijke en gezonde traktatie voor de kraamvrouw. Heeft u ook een leuk idee, laat het ons weten!

