

Postuma

't verst met groente en fruit

Week 35

Hollandse weken!

Ja ja, daar kunt u de komende periode wel de nadruk op leggen. Er zijn gewoon heel veel Hollandse producten beschikbaar. Naast de nieuwe oogst appels en peren, zijn er volop hele lekkere pruimen. We mogen ook de aardbeien en de overvloed aan groente niet vergeten. Neem bijvoorbeeld de sperziebonen, 75% van de tijd worden die uit het buitenland aangeboden. Courgettes komen 2/3 van het jaar uit Spanje en zo zijn er veel voorbeelden te noemen. Er zijn op dit moment zelfs volop druiven uit eigen land. Het gaat er dan niet altijd om dat het goedkoper of beter is, maar we mogen best wel eens aandacht mogen geven aan onze producten uit eigen land. Daarnaast kunnen we en mogen we natuurlijk ook gewoon het buitenlandse product verkopen en groots presenteren, maar van eigen bodem of noem het de "Hollandse weken" kan een leuk promotie thema zijn. Maak daar op uw eigen (-wijze of -zinnige) manier gebruik van. Dat laat uw karakter zien aan de consument.

Kersen...

Helaas is er een einde gekomen aan een mooi en stralend kersen seizoen. Geen jaar is hetzelfde wat betreft de aanvoer van kersen. Je kunt een seizoen niet van tevoren uitstippelen. Zo is het ene jaar België een topscorende producent en een andere keer is dat Nederland, Hongarije of een ander Oostblokland.

Dit seizoen hadden we te maken met een ernstige verstoring tijdens de bloei van de kersen, wat met name in België voor veel schade heeft gezorgd. Erg jammer voor de telers ter plekke en weer goed voor ander. We sluiten dit jaar het seizoen af met kersen uit Canada en de USA. Daar waar in 2 landen, slechts 12 kilometer uit elkaar gelegen, super kersen groeien die door de lucht worden aangevoerd. Zoals gezegd, deze week de laatsten, helaas.

Piepers!

Onze telers in de Flevopolders zijn weer volop in productie en dat is goed nieuws. U kunt uw klanten weer op dezelfde wijze voorzien van een stabiele kwaliteit aardappelen, want u kunt kiezen van welke teler u uw aardappelen verlangt. Uw verkoper kan in ons systeem direct tijdens de verkoop zien welke u heeft gehad. Dat is gemakkelijk en betrouwbaar. Alle verpakkingen zijn weer beschikbaar, 3 kilo, 5 kilo in folie, 5 en 10 kilo in netzak, in eps of in de zwarte Postuma container. U vraagt, wij draaien!



WEEKBERICHT

Week 35
2017

Postuma AGF
Spoorstraat 47
8271 RG IJsselmuiden

T +31 (0)38 337 00 99
E agfinfo@postuma.nl



www.postuma.nl

AGENDA

Sterrenuitreiking Groenteman met Ster
7 oktober

Productkennis, de belangrijkste reden om juist bij de specialist te komen

Dat wisten we al jaren, maar weten onze afnemers/klanten dat ook? Dat is de vraag. Wij weten dat er heel veel productkennis bij de AGF'ers/ondernemers is, maar meestal is deze wetenschap volledig in handen van alleen deze ondernemer. Deze allesweter kan je in geuren en kleuren vertellen wat je allemaal met AGF kunt doen.

Kan, binnen het bedrijf waar niet iedere klant door de ondernemer wordt geholpen, ieder ander personeelslid ook zoveel over AGF vertellen? Als je weet dat het aspect kennis door de klanten zeer zwaar weegt, moet je jezelf als ondernemer gaan afvragen, als er een klant wordt geholpen door een iemand die nauwelijks een appel van een peer kan onderscheiden, of hij ook de kennis heeft die nodig is.

Een bedrijf dat zichzelf respecteert, respecteert vooral zijn klanten en die hebben het recht op het beste wat je kunt bieden en daar is productkennis een essentieel onderdeel van. Natuurlijk is het bij veel bedrijven best goed geregeld, maar je moet er naar streven om ook op dit punt de beste te blijven in kennis en klantvriendelijkheid. Wanneer je klanten zichzelf helemaal thuis voelen in de warme bediening van de medewerkers die je echt helpen, zit je goed! Natuurlijk verkoop je het beste wat je kunt inkopen, verser en met meer smaak is niet mogelijk, maar alleen goede communicatie zorgt voor een nog betere verkoop.

Een verkoper is meer dan iemand met een vlotte babbel!



Hieronder hebben voor u een paar tips om de kennis van medewerkers te vergroten:

- Leg in de kantine of de plaats waar je pauzeert AGF boekjes neer met daarin veel producten en de verwerkingsmogelijkheden. Vaak staan daar ook de voedingsstoffen zoals vitamines e.d. in.
- Beleg eens per kwartaal een AGF-kennisavond en leer ze wat AGF is.
- Laat ze deelnemen aan cursussen.
- Raadpleeg de computer, op veel sites staat overvloedig veel kennis over alles wat je als verkoop(st)er over AGF moet weten.
- Laat je medewerkers uw en onze social media volgen.

Je ziet je moet altijd willen en blijven leren en dat stopt nooit. Je weet altijd te weinig om volledig te zijn, maar als je er wat voor wilt doen en ook je medewerkers warm krijgt voor alles wat met AGF te maken heeft dan komen er kansen. Als je dan een klant in de winkel krijgt en je hoort je medewerk(st)er geanimeerd over jouw producten praten krijg je een kick, maar nog sterker: de klant krijgt een nog grotere kick en daar gaat het uiteindelijk allemaal om. Dat brengt uiteindelijk die extra verkoop.

Overdenkertje

Wat je hoort van een ander over een ander is tweedehands, daar kan wat aan mankeren.

Omzetindex

De vakanties zijn bijna voorbij en het weer belooft veel goeds! Genoeg redenen om een leuke omzet te kunnen draaien, vandaar 115 punten voor komende week!

Prijsvergelijking tussen Albert Heijn en Jumbo

Deze prijsvergelijking is bedoeld om inzicht te geven in de prijzen van de supermarkt

Prijzen Albert Heijn				Prijzen Jumbo			
Datum	25 augustus 2017			Datum	25 augustus 2017		
ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS	ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS
Bloemkool		Per stuk	1,59	Bloemkool		Per stuk	1,55
Witlof		4 stuks	1,49	Witlof		3 stuks	1,39
Broccoli		500 gram	0,98	Broccoli	AANBIEDING	500 gram	0,79
Komkommer		Per stuk	0,69	Komkommer		Per stuk	0,64
Courgette	BONUS 2 voor €1,-	Per stuk	0,59	Courgette		Per stuk	0,50
Aubergine		Per stuk	0,85	Aubergine		Per stuk	0,85
Paprika rood		Per stuk	0,99	Paprika rood		Per stuk	0,98
Sperziebonen		500 gram	1,09	Sperziebonen		500 gram	0,99
Bospeen		Per bos	1,19	Bospeen		Per bos	1,18
Rabarber		300 gram	2,99	Rabarber		750 gram	-
Sla	BONUS	Per stuk	0,59	Sla		Per stuk	0,88
Trostomaten		5 stuks	1,69	Trostomaten		5 stuks	1,68
Opperdoes		2 kilo	3,19	Opperdoes		2 kilo	2,99
Handsinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,99	Handsinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,99
Perssinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,99	Perssinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,99
Jonagold		1,5 kilo	2,29	Jonagold		1,5 kilo	2,35
Kiwi groen AH		Kilo	3,49	Kiwi groen (Zespri)		Kilo	3,48
Kiwi gold (Zespri)		750 gram	4,19	Kiwi gold (Zespri)		Kilo	4,98
Chiquita bananen		Kilo	1,89	Dole bananen		Kilo	0,99
Mandarijnen		Kilo	2,99	Mandarijnen		Kilo	2,89
Conference		Kilo	1,39	Conference		Kilo	1,38
Druiven wit	Pitloos verpakt 2 voor €3,-	500 gram	2,19	Druiven wit	Pitloos verpakt	500 gram	1,59
Druiven rood	Pitloos verpakt	500 gram	2,85	Druiven rood	Pitloos verpakt 2 voor €3,-	500 gram	2,69
Mango		1 stuk	1,99	Mango		1 stuk	1,98
Avocado		1 stuk	1,09	Avocado		1 stuk	1,05
Ananas		Per stuk	2,19	Ananas		Per stuk	2,15
Galia meloen		Per stuk	1,95	Galia meloen		Per stuk	1,94
Aardbeien	BONUS Hollandse	500 gram	2,49	Aardbeien	Hollandse	500 gram	2,98
Frambozen	BONUS	140 gram	2,29	Frambozen		125 gram	2,78
Blauwe bessen	2 voor €3,-	150 gram	2,99	Blauwe bessen	2 voor €3,-	125 gram	2,48
Wilde perziken	2 voor €3,-	500 gram	1,99	Wilde perziken		500 gram	1,49