



ZOMER EN ZOMERVAKANTIE!

De zomer en vakantietijd staan weer voor de deur en voor veel klanten van ons heeft dat consequenties voor datgene wat er in hun zaak gebeurt.

De ene klant gaat lekker een aantal weken dicht en op vakantie, een ander plant zichzelf een periode uit, ook voor een vakantie en weer anderen hebben de drukste tijd van het jaar voor de deur staan. Wat een verschillen!

Ook bij ons spelen deze zaken. Zo kan het voorkomen dat uw vaste verkoper een aantal weken afwezig is en u een andere verkoper voorgesteld krijgt (<http://postuma.nl/over-ons/smoelenboek>). Altijd weer even wennen! Ook qua bezetting hebben we zorgvuldig een planning opgesteld en nu gaan we de komende weken zien of datgene wat we verwachten ook de waarheid is of wordt. Daarbij komen de invloeden van buitenaf nog eens extra om de hoek kijken, is het super mooi weer, matig of herfstachtig, dat kun je niet voorspellen. Daarnaast hebben we de afgelopen weken gezien wat de klimaatverandering voor een rare omstandigheden veroorzaakt. Te denken valt aan de schade aan de productie van ons product in voornamelijk het zuiden van het land. Dit zorgt dan ook weer voor onverwachte prijsstijgingen en tekorten. Kortom; we staan voor een periode vol verrassingen.

Wij willen dagelijks graag openstaan voor alles wat u bezighoudt en zijn er zaken die u niet kunt of wilt begrijpen, schroom dan niet om ons op de hoogte te stellen. We staan voor alles open en zullen ons uiterste best doen om, tot zover het in onze mogelijkheden ligt, deze zomer tot een heel aangename te maken.

Japan exporteert eerste partij vierkante watermeloenen

Zeldzame kubusvormige watermeloenen zijn eigenlijk meer bedoeld als decoratie dan om gegeten te worden. Op 29 juni ging vanuit Japan de export van dit unieke fruit van start met een groothandelsprijs van ruim €87 per stuk.

De watermeloenen worden exclusief geproduceerd in Zentsuij, in de provincie Kagawa, waar de teelt plaatsvindt in kunststofmallen. De meloenen worden geoogst voordat zij rijp zijn, waardoor zij ongeschikt zijn voor consumptie.

De productie begon zo'n 45 jaar geleden en momenteel zijn er zes telers. Op de eerste dag ging een volume van naar schatting 330 watermeloenen op transport. Warenhuizen en groentespeciaalzaken verkopen de vierkante meloenen als populaire ornamenten, maar ook in het buitenland zijn de unieke meloenen steeds meer in trek, zoals in Thailand en Rusland.



WEEKBERICHT Week 27 2016

Postuma AGF
Spoorstraat 47
8271 RG IJsselmuiden

T +31 (0)38 337 00 99
F +31 (0)38 332 26 10
E aginfo@postuma.nl



www.postuma.nl

AGENDA

27 - 28 september 2016
AGF Detail
Vakbeurs voor specialisten

Waar te kloppen met de hamer?

De waarde van ervaring is moeilijk te bepalen. Als je de berichten mag geloven en dat wordt bevestigd door de stimuleringsmaatregelen vanuit onze overheid, is het voor ervaren mensen moeilijk om een nieuwe plek op de arbeidsmarkt te vinden. Vanaf ongeveer 50 jaar word je gezien als 'oud', wat het blijkbaar lastiger maakt om werk te vinden. Dat terwijl het eigenlijk een leeftijd is waarin je naast veel werkervaring vaak minder druk bent met je gezin, doordat je kinderen ouder zijn.

Met name het stuk ervaring is wat mij betreft interessant. Zoals in elke sector en met name ook onze sector is ervaring van toegevoegde waarde. Bij ons betekent ervaring onder andere: kennis van rassen en seizoenen. Met deze kennis kun je beter inschatten hoe de kwaliteit, uitstraling en houdbaarheid is van de producten. Daarnaast hebben veel 'oudere' mensen in onze sector nog de vakopleiding gedaan waarin pure vakkennis en vakmanschap centraal stond. Dat is een hele tijd niet meer actueel geweest. Het SVO is een van de weinige partijen die sinds kort weer aandacht besteedt aan een gedegen opleiding voor vakmensen. Wij maken bij Postuma veel en dankbaar gebruik van de ervaring van onze 'oude rotten in het vak'.

Er wordt in onze sector vaak geschreven en gesproken over een vergrijzende populatie en daar zitten zeker bedreigingen in. Echter kunnen we het ook omdraaien en zeggen dat de gemiddelde AGF specialist steeds meer ervaring krijgt en dat sluit dan weer mooi aan bij een leuke anekdote die ik onlangs las over ervaring:

Een scheepsmotor ging kapot en niemand kon deze repareren. Totdat ze een monteur vroegen met 40 jaar ervaring in het vak. Hij bekeek de motor zorgvuldig van boven tot onder. Nadat hij alles had bekeken zocht hij in zijn gereedschapskist naar een kleine hamer. Vervolgens tikte hij zachtjes op een plek en bij de volgende poging brulde de motor weer als vanouds.

7 dagen later kreeg de klant een rekening van € 10.000,-. De eigenaren reageerden verbolgen met de vraag wat er dan allemaal aan gedaan was en vroegen om een gespecificeerde factuur. Op de gespecificeerde factuur stond het volgende: kloppen met de hamer € 2,-, weten waar te kloppen met de hamer € 9.998,-.

In mijn beleving bent u degene die weet waar te kloppen met de hamer. Met andere woorden, u weet waar Abraham de mosterd haalt. Deze kennis en ervaring zet u dagelijks in voor uw klanten en dat bewijs ervaren ze in de winkel/aan de kraam en thuis wanneer ze uw producten consumeren. Natuurlijk kunt u niet, net zoals in het voorbeeld, onder aan de kassabon 'ervaringskosten of advieskosten' rekenen. Alleen is het wel belangrijk om te beseffen dat u deze ervaring wel toevoegt. U mag dat ook best eens indirect noemen door uit te leggen welke assortimentskeuzes u maakt voor uw klant. Advies geven, gevraagd en soms ongevraagd, geeft u als specialist ook de status van specialist en dat zullen uw klanten waarderen. U voegt iets toe, met uw jarenlange ervaring, wat de tiener in de supermarkt nooit zal kunnen; ervaring!

Overdenkertje:

Ervaring is niet wat een mens overkomt. Het is wat een mens doet met wat hem overkomt.

Omzetindex:

Het wisselvallige weer zal ook de komende week aanhouden. Zeker zo nu en dan een bui maar ook ruimte voor de zon. Desondanks zetten wij vanwege de grote verscheidenheid in producten in op 120 punten.

Prijsvergelijking tussen Albert Heijn en Jumbo

Deze prijsvergelijking is bedoeld om inzicht te geven in de prijzen van de supermarkt

Prijzen Albert Heijn				Prijzen Jumbo			
Datum		1 juli 2016		Datum		1 juli 2016	
ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS	ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS
ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS	ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS
Bloemkool		Per stuk	1,99	Bloemkool		Per stuk	1,89
Witlof		4 stuks	1,29	Witlof		3 stuks	0,89
Broccoli		500 gram	1,19	Broccoli		500 gram	1,18
Komkommer		Per stuk	0,69	Komkommer		Per stuk	0,68
Courgette		Per stuk	0,63	Courgette		Per stuk	0,62
Champignons		250 gram	0,89	Champignons		250 gram	0,79
Sperziebonen		500 gram	2,19	Sperziebonen		500 gram	1,99
Sla		Per krop	0,89	Sla		Per krop	0,85
IJsbergsla		Per krop	0,79	IJsbergsla		Per krop	0,79
Bospeen		Per bos	1,39	Bospeen		Per bos	1,37
Handsinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,79	Handsinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,49
Perssinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,79	Perssinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,49
Elstar		1,5 kilo	2,49	Elstar		1 kilo	1,79
Kiwi groen AH		Kilo	2,99	Kiwi groen (Zespri)		Kilo	3,30
Chiquita bananen		Kilo	1,89	Dole bananen		Kilo	0,99
Mandarijnen		Kilo	2,79	Mandarijnen		Kilo	2,76
Conference		Kilo	1,29	Conference		Kilo	1,39
Druiven wit	Pitloos	500 gram	2,29	Druiven wit	Pitloos verpakt HELE SEIZOEN	500 gram	1,99
Druiven rood	Pitloos	500 gram	2,89	Druiven rood	Pitloos verpakt HELE SEIZOEN	500 gram	2,69
Aardbeien	Hollandse	250 gram	1,99	Aardbeien	Hollandse	250 gram	1,89
		500 gram	2,99			500 gram	1,99
Galia Meloen		Stuk	1,99	Galia Meloen	ACTIE	Stuk	1,49

Winkels ter overname:

Op het moment zijn er meerdere winkels die op zoek zijn naar een nieuwe eigenaar. Het gaat om de volgende winkels:

- Een nieuwe winkelruimte in de regio Arnhem/Nijmegen.
- Een degelijke bestaande winkel in de omgeving van Zwolle.
- Een bestaande winkel in de Achterhoek. Het betreft een koop pand met appartement inclusief inventaris.
- Een bestaande winkel in de provincie Groningen. Het betreft een huurpand, de inboedel wordt ook te koop aangeboden.

Gezocht: bedrijfsleider

Een bestaande winkel in Zuid-Holland is op zoek naar een nieuwe bedrijfsleider met goede toekomstmogelijkheden!

Mocht u meer informatie wensen of geïnteresseerd zijn in een van de winkels dan kunt contact met ons opnemen via het emailadres: agfinfo@postuma.nl.

Te koop aangeboden!

RVS tafel
Afmetingen: 135x70x90 cm
€150,-

Bij interesse, bel 0642136876

