



Week 22

De drukste week van het jaar!

Kijk je gegevens na van de laatste jaren, dan weet je dat we voor de drukste weken van het jaar staan. Met name de week voor en na Pinksteren springen altijd in het oog. Het betekent gewoon dat er omzet kansen genoeg zijn, er is veel aanbod en de consument is ons product goed gezind. Het is daarom zinnig om veel aandacht te geven aan uw uitstalling en interne logistiek. M.a.w. hoe krijg je de klant binnen en hoe zorg je ervoor dat ze alles wat je hebt aan te bieden ook daadwerkelijk zien? Dat is de kunst voor de echte AGF-specialist! Sfeer, proeven, geur, een glimlach, u weet het allemaal. Laat het een drukte van belang zijn bij u in de zaak of aan de kraam en geniet er gewoon van!

De zomer is dan nu toch echt losgebarsten, voorzichtig werd er gesproken over mischien wel de eerste hittegolf van het jaar. Dat gaan we waarschijnlijk niet halen, maar warm wordt het van het weekend zeker wel! Dat heeft consequenties voor het eetgedrag van de consument. De warme groenten slaan ze wat vaker over en daarvoor in de plaats kiezen ze voor rauwkost en lekkere salades.

Ook het zomerfruit slaat nu echt aan. Wat de aardbeienprijzen de komende week gaan doen is koffiedik kijken, maar we zorgen er in ieder geval voor dat we alle soorten en maten beschikbaar hebben. Vanmiddag komen ook de eerste Pella kersen uit Griekenland bij ons binnen. Altijd een mooi product, dat zeker met deze dagen onmisbaar is in uw assortiment. Uiteraard mag ook de watermeloen niet ontbreken in uw winkel, dat doet het altijd goed bij de barbecue. Van de week ook daarvan weer voldoende aanvoer. Nog een tip van onze inkoop: maak een gat in de watermeloen, hol deze een beetje uit en stop er, op zijn kop, een fles rum in. Een paar uur in de koelkast laten staan en 's avonds heb je een heerlijk afzakkertje.



WEEKBERICHT Week 22 2017

Postuma AGF
Spoorstraat 47
8271 RG IJsselmuiden

T +31 (0)38 337 00 99
E agfinfo@postuma.nl



www.postuma.nl

AGENDA

Pinksteren
4 en 5 juni

Vaderdag
18 juni

Sterrenuitreiking Groenteman met Ster
7 oktober

Klanten informeren, een kunst op zich!

Het lijkt soms erg simpel om je klanten te informeren welk product je deze keer in de aanbieding hebt of je presentatie zo te maken dat er verder geen woorden voor nodig zijn dat in dit seizoen de asperges en aardbeien weer volop in de belangstelling staan. Alles wat je doet om de klant zoveel mogelijk op de hoogte te brengen is vaak veel minder simpel dan dat je van te voren had gedacht.

Wij, als Postuma, proberen zo frequent mogelijk bij onze klanten te komen om met ze te communiceren over het wel en wee van het bedrijf. Onder andere op die manier onderhouden we een goede relatie met onze afnemers. Wij stellen het ook bijzonder op prijs als mensen met vragen contact met ons opnemen om samen eens te kijken naar een bepaald dilemma of om gewoon eens de zaak door iemand met een andere bril te laten bekijken. We kunnen dan ook de adviezen geven die je als ondernemer kunnen helpen om het nog beter te doen dan dat je het al deed. Noem het maar 'het voorkomen van bedrijfsblindheid'. Op die momenten kom je ook tegen hoe men communiceert met de klanten en dan zie je dat het soms beter kan, niet dat het allemaal slecht is, zeker niet, maar het kan beter.

Een aantal aandachtspunten: de totale presentatie is de grootste informatie. Het hele assortiment informeert de klanten over wat je verkoopt en hoe goed je bent in de breedte en diepte van het assortiment. Daar kun je dan ook regelmatig over informeren in de krant, in een folder, op de stoepborden of gewoon tijdens het verkoopgesprek. Dan hebben wij steeds weer de dagtoppers, een goede mogelijkheid om te vertellen dat je ook goedkoop bent met veel producten. Iedere week hebben wij onze Vol Smaak flyer, bol van informatie over de producten die we onder de aandacht brengen, dit met eet- of kooktips en over wat het product op basis van gezondheid voor je doet. Je verkoopt nooit gewone aardbeien, je verkoopt de lekkerste en de mooiste, als je superlatieven toevoegt aan het product heeft het product veel meer waarde, zo in de trend van "de zoetste aardbeien" of "kogelharde spruiten" of "hagel witte Hollandse bloemkolen". Je ziet dat een paar woorden meer aangeven, dat je beter bent dan alle anderen.

Met de buitenpresentatie kun je goed informeren, met de mooie dagen die er zijn en nog gaan komen, moet dat een schilderij van kleuren en geuren zijn. De komende weken zijn aardbeien het visitekaartje van ieder zichzelf respecterende groenteman of vrouw, dus laat ze volop zien buiten, maak actie met een op het eerste oog scherpe prijs. Probeer in plaats van een doos voor drie euro er eens twee te verkopen voor vijf euro. Misschien wat minder procenten, maar je kunt er wel meer centen brutowinst aan overhouden en dat is uiteindelijk waar het om gaat. De consument zal dit vaak waarderen, want je maakt tam tam en je bent dus ook (prijs technisch) interessant.

Overdenkertje

Het hart kent alle antwoorden op moeilijke vragen.

Omzetindex

Week 22, de Pinksterweek, meestal de drukste week van het jaar. Wij gaan met de zon in de rug voor 140-145 punten!

Prijsvergelijking tussen Albert Heijn en Jumbo

Deze prijsvergelijking is bedoeld om inzicht te geven in de prijzen van de supermarkt

Prijzen Albert Heijn				Prijzen Jumbo			
Datum	26 mei 2017			Datum	26 mei 2017		
ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS	ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS
ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS	ARTIKEL	TOEVOEGING	STUK/KILO	PRIJS
Bloemkool		Per stuk	1,69	Bloemkool		Per stuk	1,69
Witlof		4 stuks	1,49	Witlof		3 stuks	1,39
Broccoli		500 gram	1,09	Broccoli		500 gram	1,09
Komkommer		Per stuk	0,65	Komkommer		Per stuk	0,45
Courgette		Per stuk	0,49	Courgette		Per stuk	0,49
Aubergine		Per stuk	0,87	Aubergine		Per stuk	0,86
Paprika rood		Per stuk	0,99	Paprika rood		Per stuk	0,99
Sperziebonen		500 gram	2,39	Sperziebonen		500 gram	1,69
Asperges		500 gram	3,99	Asperges	AANBIEDING	500 gram	2,99
Asperges	Geschild	400 gram	4,99	Asperges	Geschild	400 gram	4,95
Aardappelen	BONUS Kruimig	3 kilo	2,99	Aardappelen	Kruimig	3 kilo	3,95
Raapstelen	Per bos	100 gram	1,29	Raapstelen		200 gram	2,55
Bospeen	BONUS	Per bos	0,99	Bospeen		Per bos	1,38
Rabarber		300 gram	3,99	Rabarber		750 gram	3,99
Handsinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,49	Handsinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,48
Perssinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,49	Perssinaasappelen	Verpakt per net	2 kilo	2,48
Elstar		1,5 kilo	2,29	Elstar		1,5 kilo	2,00
Kiwi groen AH		Kilo	2,49	Kiwi groen (Zespri)		Kilo	2,49
Kiwi gold (Zespri)		750 gram	3,79	Kiwi gold (Zespri)		Kilo	4,98
Chiquita bananen		Kilo	1,89	Dole bananen		Kilo	0,99
Mandarijnen		Kilo	2,75	Mandarijnen		Kilo	2,74
Conference		Kilo	1,39	Conference		Kilo	1,69
Druiven wit	Pitloos verpakt	500 gram	2,39	Druiven wit	Pitloos verpakt AANBIEDING	500 gram	1,79
Druiven rood	Pitloos verpakt	500 gram	2,99	Druiven rood	Pitloos verpakt AANBIEDING	500 gram	1,79
Mango	BONUS 2 voor 2,50	1 stuk	1,99	Mango		1 stuk	1,99
Avocado		1 stuk	1,09	Avocado		1 stuk	0,99
Ananas		Per stuk	2,19	Ananas		Per stuk	2,15
Galia meloen		Per stuk	2,19	Galia meloen		Per stuk	1,99
Aardbeien	Hollandse	500 gram	3,99	Aardbeien	Hollandse AANBIEDING	500 gram	2,99
Frambozen		125 gram	2,79	Frambozen		125 gram	2,78
Blauwe bessen	BONUS 1 + 1 gratis	150 gram	2,99	Blauwe bessen		125 gram	2,48

Hanzedagen

Kampen organiseert van 15 t/m 18 juni de Internationale Hanzedagen en is daarmee dé trotse gastheer van dit grootse evenement! De Hanzedagen zijn bijeenkomsten van Europese Hanzesteden. Ieder jaar organiseert één van de Hanzesteden de Hanzedagen, een ontvangst waarbij alle andere Hanzesteden welkom zijn om elkaar te ontmoeten en de steden te promoten. Inmiddels is dit een internationaal netwerk van 187 Hanzesteden uit zestien landen. Een grootse evenement waarbij we veel bezoekers uit binnen- en buitenland verwachten. Wij, als Postuma, vinden dit een geweldig initiatief en zijn dan ook sponsor van dit evenement.
Fotograaf: Richard Tennekes



Te koop aangeboden



Te koop aangeboden, een koelcel van 4,5 bij 2,4 meter groot. Er is een nieuwe verdampers geplaatst en de motor is één jaar oud. De wanden zijn 10 centimeter dik. Voor meer informatie bel naar 06-12104204.

